

Los males de las pymes de la infraestructura

Según el gremio del sector, el empaquetamiento de proyectos deja sin posibilidades a firmas en regiones.

Detrás del brillo que muestra el sector de la infraestructura con los proyectos viales de cuarta generación, la recuperación de los ferrocarriles y el ensanche de varios aeropuertos, entregados en su mayoría a los grandes jugadores del sector, se esconden una compleja problemática que afecta a las empresas más pequeñas de ingeniería civil, especialmente las de las regiones.

Mientras la Superintendencia de Sociedades reveló recientemente que entre el 2012 y el 2014 solo las 273 empresas más grandes, de un total de 1.267 que conforman el renglón (entre constructoras y consultoras), obtuvieron el 79,5 por ciento de los ingresos, las firmas pequeñas están rapándose el pedazo más pequeño de la torta, pues se calcula que las grandes inversiones a largo plazo están entre 70 y 80 billones de pesos.

El presidente de la Cámara Colombiana de la Infraestructura (CCI), Juan Martín Caicedo, señala que hay seis problemáticas que tienen a las pymes del sector en apuros, los cuales se resumen en que, tras el escándalo del grupo Nule, quedaron maniatadas a la hora de contratar con el Estado, y en un profundo malestar en las regiones porque los negocios se los están llevando otros.

En cuanto a este último factor, el dirigente gremial señala que hay una práctica perversa de em-

paquetamiento de proyectos regionales, principalmente por parte de entidades como el Fondo Financiero de Proyectos de Desarrollo (Fonade), el Departamento para la Prosperidad Social (DPS) y Findeter, situación que ha restringido sustancialmente oportunidades de trabajo para las empresas en cada departamento.

Esta práctica, que el directivo la resume: a los contratistas "los atraen con carne pero también les dan hueso", consiste en unir proyectos licitatorios de cuantías importantes con otros más pequeños y ubicados en zonas diferentes para asegurar su ejecución.

De acuerdo con la CCI, solamente DPS tenía 360 proyectos para contratar,

y finalmente solo fueron adjudicatarios 18 empresas porque las iniciativas quedaron reducidas a este número. Lo grave es que, al unir varios objetos en un mismo contrato, estos terminan ganándose los los grandes que están en Bogotá (las entidades piden empresas más gran-

des y con mejor respaldo), lo que deja sin trabajo a las pymes de las regiones.

"Esta es una figura perversa que está atentando contra la supervivencia de muchas empresas en Colombia", señala Caicedo Ferrer.

Sector estigmatizado

Adicionalmente, según el gremio de la infraestructura, con el escándalo del llamado Grupo Nule se terminó estigmatizando a los contratistas, siendo la situación más grave la eliminación de los anticipos en los contratos de obra pública, lo que significa que los inversionistas terminan por financiar al Estado, que además es demorado para pagar.

Caicedo Ferrer dice que llegó la hora de legitimar de nuevo la figura del anticipo en los contratos de obra pública, pues por unos pocos deshonestos no pueden pagar to-

Algunas alcaldías en zonas del país son culpables de que empresas pierdan los negocios.

El sector de infraestructura en el 2014

Fuente: Superintendencia de Sociedades



Crecimiento PIB de obras civiles y de construcción

Fuente: Superintendencia de Sociedades - Dane



dos; además, estos pagos por adelantado a los contratistas siempre están amparados con pólizas de seguros.

Como si esto fuera poco, cuando salió a licitación el programa de Vías para la Equidad, del Inviás, esta salió sin anticipos, por lo que las demás entidades públicas lo han entendido equivocadamente como un mensaje del Gobierno, al decidir no dar adelantos para contratos inferiores a \$ 10.000 millones.

Una de estas entidades es el Instituto de Infraestructura y Concesiones de Cundinamarca (IC-CU), que no da anticipos. "Si queremos salvar a las pequeñas empresas de infraestructura, tenemos que relegitimar la figura del anticipo en obra pública, pues es la responsabilidad del Estado", señaló el presidente de la CCI.

Falta de planeación

Además de la corrupción en la contratación regional y municipal (se calcula que, en el primer semestre, 200.000 millones de pesos quedaron en únicos oferentes), las pequeñas y medianas empresas de infraestructura están quedando desprotegidas por la falta de planeación de gobernadores y alcaldes.

Según la Cámara Colombiana de la Infraestructura, se está generalizando la práctica de sacar procesos a licitación sin estudios de ingeniería y factibilidad (fase 2) por parte de los entes contratantes, situación que da paso a la problemática de que el valor de la obra no coincide con el fijado en el pliego licitatorio, ya que estos estudios los asumen las empresas de ingeniería, a las que les toca poner la cara.

"Ni siquiera sustentan por qué no se hacen estudios, sino que lo ignoran", aseguró el presidente del gremio, Juan Martín Caicedo.

omaeahu@eltiempo.com
En Twitter: @omerahu

BREVES

MOVIDA

Gobierno a com La Ag Miner Nacion Infrae aprob transf turco 1 conces carbó operac la cost activo: brasil



FINAN

UNE l de pes La em Telecom recibí pesos e bancos usará l ampliá vencin refinar actual A Colo prestó

4.

VEHÍCUL

Entre fi inicios 1 prevé le 4.500 r