



# Presentaciones efectivas Claridad y alto impacto





9 y 16 💈 🔃 9:00 a. m - 11:00 a. m.





### **OBJETIVO**

Orientar la comunicación para presentar historias atractivas, ser concretos y agilizar las decisiones.



- 1. Definir un objetivo para priorizar los mensajes
- Práctica de definición de objetivo
- Identificación de estilos de personalidad



- 2. Organizar la historia para comunicar con claridad y contundencia
- Ejercicio definición idea principal
- Ejercicio definición de bosquejo
- Ejercicio definición de la introducción
- 3. Diseñar una presentación atractiva
- Ejercicio análisis de presentaciones de ejemplo
- Revisión de dos ejemplos del grupo
- 4. Presentar la historia para conectar con la audiencia Solución de dudas
- Solución de dudas



## **CRONOGRAMA**

#### **FECHA**

9 Y 16 de mayo **HORARIO: 9**:00 a. m – 11:00 a. m.

#### **MODALIDAD**

FORMACIÓN VIRTUAL EN VIVO

- Cinco (5) horas académicas.
- · Certificado de asistencia digital al participante que supere con éxito (al menos un 90% sobre 100)
  - Descuento del 5% para grupos de 6 a 10 personas - Descuento del 10% para grupos de 11 personas en adelante



### **DIRIGIDO A:**

- Líderes de hacen presentaciones y abogados
- Colaboradores que preparan reportes o hacen presentaciones

### **DOCENTE**



#### **FEDERICO ULLOA**

Ingeniero Industrial de la Universidad Javeriana con Maestría en Marketing del CESA. En su rol de Consultor Senior de 361° ha sido facilitador de sesiones de estrategia, diseñador instruccional y facilitador de entrenamientos de comunicaciones, liderazgo y productividad personal. Ha trabajado en 11 países con más de 400 empresas internacionales y locales como Bancolombia, Davivienda, Argos, Sura, Ingetec, Frontera Energy, Cenit Transporte, Constructora Bolívar, Amarilo, Coca Cola, Frito Lay, Gomez Pinzón y Lloreda Camacho.



# **INVERSIÓN:**

AFILIADOS AL DÍA CCI: \$690.000 + IVA NO AFILIADOS \$790.000 + IVA